



ЖИВАЯ ВОДА

КАК ИСКАТЬ

МЕСТА ДЛЯ УСТАНОВКИ АППАРАТА **ЖИВАЯ ВОДА?**

Актуальный вопрос – как искать места для установки аппаратов по очистке и продаже воды Живая Вода.

Очевидно, что в большой степени от удачного места установки зависит успех аппарата: какая будет выручка, будут ли лояльными потребители (то есть будут ли они постоянно пользоваться вашим аппаратом), насколько вы будете довольны вашим бизнесом, и насколько быстро окупится аппарат.

Поэтому залог успеха бизнеса под названием «вендинг воды» - правильно и качественно найти место для установки.

**Ответ на вопрос «Как искать места для установки?»
разделим на 2 блока:**

- Как выбрать место?
- Как договориться, чтоб туда поставили аппарат

Что ВАЖНО при выборе места?

- 1.** Близость к потенциальным потребителям – вокруг (рядом) места установки аппарата должны быть жилые дома, либо многоквартирный жилой дом. Это критично важно, потому что потребитель должен максимум за 5 минут дойти до точки продажи из своей квартиры с пустой бутылкой.
- 2.** Потенциальных потребителей – людей – должно быть много. Либо многоквартирный жилой дом от 300 квартир, либо комплекс домов. Чем больше квартир, тем выше выручка.
- 3.** Идеальный вариант для установки – многоквартирный дом (больше 300 квартир) с огороженной территорией в организованном ТСЖ. С ТСЖ договориться как правило легче, чем с управляющими компаниями.
- 4.** С Управляющими компаниями договориться тоже можно, есть много удачных примеров, когда вендоры системно договаривались с конкретной УК (через знакомых, связи, на личных способностях коммуникации) и тогда аппараты как правило автоматом ставятся сразу на несколько домов. Иногда на несколько десятков домов. Так что если есть хоть какие-то «выходы» на «управляйки», есть смысл упереться и походить туда неоднократно, пооббивать пороги. Если договоритесь – будет вам счастье) Сразу поставите сеть аппаратов.

5. Распространены места установки аппарата по очистке и продаже воды Живая Вода на коммерческие помещения внутри жилых районов: на магазины, аптеки, салоны красоты, фитнес-клубы. Некоторым вендорам проще договориться с собственником магазинчика, чем ходить в ТСЖ/УК несколько раз.

Аппараты, как правило, ставятся на улицу. У них выше выручка, поскольку выше трафик (уличные модели – «Улица Эйр», «Фросты»).

Внутренние аппараты (модель «Подъезд») ставятся в высотные «свечки» с большим количеством этажей и квартир, а также в магазины внутри в торговом зале.

Вам необходимо составить список примерно из 3-5 потенциальных точек установки и договориться о встрече с людьми, которые принимают решения (например, председатель ТСЖ или собственник магазина).

Рекомендации, как договориться о размещении аппарата.

1. Вы должны понимать, о чем вы говорите. Изучите тему, прочитайте ВСЕ материалы, которые мы вам пришлем. Там простым и доступным языком описана вся бизнес-идея, технология очистки, как все организовать и т.п.
2. Распечатываете презентацию для ТСЖ/УК, которую мы также вам вышлем. Предварительно ее немного под себя и своего потенциального клиента переделайте, но основная информация там есть.
3. Назначаете встречу в предварительно выбранных домах, магазинах и т.п. Ходите на встречи. Поймите и примите, что на встречи придется сходить не один, и даже не два раза. Это переговоры, а переговоры практически никогда не завершаются за один раунд. Относитесь к этому спокойно. Мы иногда с 15го раза договариваемся с очень «жирной» точкой, которую мы выбрали как потенциальное место установки для нашей собственной сети.
4. Приходите и рассказываете человеку, который принимает решение, об аппарате, что люди получают чистую воду не дорого. Делайте акцент на то, что ПОЛУЧИТ вторая сторона.

Председатель ТСЖ получит:

- Источник чистой, вкусной и полезной воды прямо в доме
- Карту на воду с годовым запасом
- Улучшение инфраструктуры
- Ежемесячную аренду
- Оплату всех коммунальных расходов по счетчикам

Владелец магазина получит:

- Дополнительный трафик в магазин, потому что при прочих равных условиях люди, в первую очередь, будут идти в магазин с аппаратом
- Увеличение количества продаж в магазине от пришедших за водой людей
- Арендную плату
- Оплату всех коммунальных расходов по счетчикам
- Бесплатную карточку на воду

Итак, при выборе места установки аппарата делайте акцент на близость аппарата к потребителю – в идеале – пара минут до источника воды, а при проведении переговоров об установке – нужна настойчивость, целеустремленность, и перечисление плюсов, которые получит от аппарата вторая сторона.

Желаем удачи в бизнесе и отличной выручки!